

# BTS CI

## Commerce International



campus  
La Salle\*



Ce BTS prépare aux métiers de l'import-export en s'appuyant sur 2 axes, le commerce international et la logistique internationale. La pratique de 2 langues étrangères est essentielle dans cette formation. Cette filière offre de nombreux débouchés, tant dans la vie professionnelle que dans la poursuite d'études.

### Compétences à acquérir

- Etudier et explorer les marchés étrangers : veille commerciale, prospection.
- Appréhender l'environnement économique et juridique national et international.
- Organiser et suivre des opérations d'import-export.
- Négocier et communiquer en langues étrangères.
- Utiliser les technologies de l'information et de la communication.

### Horaires d'Enseignement

#### Matières

##### *Etude et veille commerciales internationales*

Etude et veille des marchés étrangers

Informatique commerciale

##### *Vente à l'export*

Prospection, suivi de clientèle et management interculturel

Négociation *dont vente en langues étrangères*

Gestion des opérations d'Import-Export

Langue vivante A

Langue vivante B

Culture générale et expression

Environnement économique et juridique

Travail autonome avec accès aux ressources informatiques et documentaires

Année 1

Année 2

6

3

6

3

2

6

3

3

2

6

3

2

5

7

3

3

2

6

3

# BTS CI

## Les conditions d'admission

Le Campus St Félix-La Salle participe au dispositif de coordination rectorale des admissions « Post-Bac ». Vous devez donc prendre soin de vous inscrire par internet selon la procédure sur :

[www.admission-postbac.fr](http://www.admission-postbac.fr)

en indiquant votre choix pour la formation du Campus St Félix-La Salle à laquelle vous postulez.

Pour plus d'informations, consultez notre site internet sur la procédure d'admission Post-Bac.

## Débouchés professionnels

- Assistant commercial export  
(*commandes, douanes, assistant de marché*)
- Assistant acheteur-importateur
- Commercial import-export
- Agent financier dans un service international bancaire
- Assistant de clientèle en société d'assurance (COFACE)
- Assistant transitaire

27, Rue du Ballet - BP 60105 44001 NANTES Cedex 1  
Tél. 02 44 76 35 00 - [www.campus-stfelixlasalle.fr](http://www.campus-stfelixlasalle.fr)

## Stages

En 1ère année

**A l'étranger** : mission de prospection de clientèle : **8 à 13 semaines**

En 2ème année

**En France ou à l'étranger** :

- missions de gestion des opérations d'import-export (transport, logistique, douanes...)
- Recherche de fournisseurs étrangers : **4 semaines**

## Poursuite d'études

- DEES Equisol (*Diplôme Européen d'Études Supérieures*)  
Commerce Equitable et Achat responsable
- Licences professionnelles
- Ecoles supérieures de commerce
- Etudes en université
- Etudes à l'étranger
- Formation complémentaire en logistique
- DEES Marketing International
- DEES Transport et logistique

Partenariat avec l'université  
de South Wales (Cardiff) :  
Bachelor Business Management



Internet

