

## OFFRE D'EMPLOI : CONSEILLER PARTICULIERS (H/F) – CDI

Réf. : ME-OFF-002

### L'ENTREPRISE :

Notre client et partenaire, est un groupe professionnel de protection sociale complémentaire. Elle accompagne 3,4 millions d'hommes et de femmes du Bâtiment et des Travaux Publics dans tous les moments clés de leur vie. Ses activités sont au cœur des enjeux humains : retraite complémentaire, santé, prévoyance, assurance, épargne, action sociale et médico-sociale, vacances...

### Rejoindre ce Groupe, c'est :

- ❖ Mettre ses compétences et qualités humaines au service des clients,
- ❖ Relever des défis et s'épanouir dans un métier qui a du sens,
- ❖ S'investir dans une entreprise innovante, socialement responsable et solidaire,
- ❖ Intégrer un Groupe qui valorise les talents grâce à la formation et l'évolution professionnelle.

### DESCRIPTION DU POSTE :

Vous rejoignez les équipes de l'agence de Saint-Nazaire. En tant qu'acteur commercial régional, votre rôle consiste à conseiller et commercialiser l'ensemble des produits et services auprès d'une clientèle d'actifs et de retraités.

Vos missions s'orientent autour des axes suivants :

- Promotion et vente de produits et de services de l'entreprise,
- Prospection et fidélisation des clients grâce à un suivi personnalisé et adapté aux besoins de chacun,
- Mise en œuvre des plans d'actions commerciales de la Direction Régionale,
- Suivi des tableaux de bord associés à ces plans d'actions,
- Application de la politique de souscription dans le respect des procédures et des normes de l'entreprise.

### VOUS AVEZ PARTICULIEREMENT ENVIE :

De relever de nouveaux défis et de développer vos compétences commerciales au sein d'une entreprise innovante pour évoluer vers des postes à responsabilités.

**FORMATION :** Diplômé(e) d'une BAC+2 minimum dans le domaine de la vente et/ou de la banque/assurance, vous maîtrisez les techniques d'accueil, de prise de rendez-vous téléphonique et d'entretiens de vente. Vous justifiez au minimum d'une expérience commerciale réussie.

### COMPETENCES REQUISES :

- Une réelle appétence pour la fonction commerciale,
- Un excellent relationnel : vous êtes très bon communicant doté d'un bon sens de l'écoute et de l'analyse,
- Une bonne capacité d'adaptation pour assurer un service de qualité auprès de la clientèle,
- Des connaissances commerciales et réglementaires de la retraite, de la prévoyance, des assurances et de l'action sociale,
- La maîtrise des outils informatiques (télégestion et outils d'exploitation du fichier commercial),
- De la disponibilité pour vous investir au sein d'un environnement dynamique et engagé.

Pour assurer des déplacements ponctuels, **vous devez être titulaire du permis B et disposer d'un véhicule.**

**LIEU :** Saint-Nazaire (44)

**REMUNERATION :** 28 160 K€ sur 14 mois, tickets restaurants, avantages CE.

**TYPE DE CONTRAT :** CDI – 37h30 avec RTT.

**DEMARRAGE :** Dès que possible.

**Vous êtes intéressé(e) ? Déposez votre candidature via notre site [www.mozaikrh.com](http://www.mozaikrh.com) :**  
Rubrique « Voir toutes les offres » / Référence de l'offre : ME-OFF-002