



Des Hommes motivés,
avec des compétences adaptées,
tournés vers l'efficacité collective
pour garder le " Cap sur la réussite"

Annonce

Technico-Commercial (H/F)



inle-associes.fr

Parc d'activités des Monts D'Or, 7 Allée du Crêt, 69890 La Tour de Salvagny | Tél. 04 37 91 60 25



Votre annonce

Protéis est une société spécialisée dans le domaine de l'instrumentation et régulation et automatismes industriels.

Grâce à ses partenaires, Protéis a sélectionné et développé des gammes de produits, solutions et services pouvant apporter de réels bénéfices à ses clients:

- Amélioration de la qualité et de la traçabilité des procédés, amélioration de la productivité, fiabilisation des installations, diminution des coûts et arrêts de maintenance,
- Amélioration des performances énergétiques des procédés, diminution de l'impact environnemental et des rejets, réduction des émissions fugitives,
- Compatibilité de nos solutions avec les normes, les habilitations et directives métiers spécifiques,
- Produits de maintenance et de traitements de surface respectueux des utilisateurs et de l'environnement compatible avec ISO14000,
- Valorisation et récupération de la chaleur de procédés perdue.

Protéis propose une gamme complète de capteurs et de solutions de mesure : instrumentation industrielle/ régulation/ gestion des données/ enregistrement/ contrôle de puissance/ systèmes d'automatisation/ analyse de gaz/ analyse physico-chimique/ étuves-fours/ métrologie/ systèmes d'étanchéité/ produits techniques/ traitement réparation et protection des surfaces...

Elle assure les services suivants pour les procédés industriels de ses clients, quelque soit le secteur d'activité : Définition du cahier des charges/ Analyse fonctionnelle/ Projet clé en main/ Mise en service/ Contrat de maintenance/ Formation/ Etalonnage/ Audit énergétique/ Audit émission fugitive/ Audit instrumentation/ Optimisation régulation.

L'Entreprise s'adresse à une large clientèle : Métallurgie/ Verre& ciment/ Agro alimentaire/ Hydroélectricité/ Plastique & Caoutchouc/ Pétrochimie.

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e):

Technico-Commercial (H/F) Région Rhône-Alpes/ Auvergne

Poste basé à Chaponost 69.

Profil de poste :

Votre mission consiste à développer le business de notre branche « automatisme - régulation/ robotique » en assurant le développement d'un nouveau courant d'affaires principalement sur la région Rhône-Alpes/Auvergne.

Pour ce faire, vous :

- Identifiez des cibles et en analysez le potentiel de développement,
- Assurez les actions commerciales de prospection auprès de ces cibles et entretenez la relation commerciale avec nos clients,
- Assurez le développement de l'offre en la personnalisant aux attentes et besoins des clients ou en proposant des évolutions innovantes,
- Rédigez en étroite collaboration avec votre direction, les propositions commerciales,
- Conduisez les négociations commerciales jusqu'à la signature des contrats en accord avec votre direction,
- Initiez un réseau de partenaires (*composés d'intégrateurs*).

Très à l'écoute des attentes et enjeux de nos clients, vous êtes en charge d'évaluer leur satisfaction sur les produits/ services livrés et proposez à la direction des solutions d'optimisation.

Vous assurez un reporting régulier à la Direction à laquelle vous êtes directement rattaché.

Profil de candidat(e):

De formation type BTS/Licence pro. (*automatisme industriel/ régulation / maintenance industrielle*) vous disposez idéalement d'une 1ère expérience à un poste de commercial (*sédentaire ou itinérant*) dans l'environnement de l'instrumentation, la régulation, l'automatisme industriel. Débutant accepté.

Vous appuyant sur vos compétences techniques, vous avez du plaisir à « défricher » les terrains et développer de nouveaux courants d'affaires.

Vous placez le « client » au centre de vos actions. Votre curiosité technique est un atout supplémentaire dans la compréhension des besoins, attentes et enjeux de nos clients. Vous êtes autonome et êtes un compétiteur persévérant.

Venez rejoindre une entreprise en pleine croissance ou nous avons à cœur de porter des valeurs fortes : solidarité, esprit d'équipe, engagement, performance.

Merci de nous faire parvenir votre dossier de candidature sous la référence TCO, à notre cabinet conseil, Inlé Associés, par e-mail tcو.inle@orange.fr ou par courrier, Parc d'activités des Monts d'Or, 7 allée du Crêt 69890 La Tour de Salvagny.



 Accompagnement  Formation  Recrutement  Conseil