



Promoteur des Ventes (H/F)

Nantes / Saint Nazaire

Temps complet - CDI

QUI SOMMES-NOUS ?

Acteur majeur du secteur agro-alimentaire depuis plus de 150 ans, **General Mills** est un groupe américain de notoriété mondiale présent dans plus de 100 pays avec plus de 100 marques. **General Mills** compte 38 000 collaborateurs à travers le monde et a enregistré un chiffre d'affaires mondial de 15,7 Mrds de \$ pour son année fiscale 2018. En France, **General Mills** commercialise des marques emblématiques sur 5 segments de marché : **Yoplait, Häagen-Dazs, Géant Vert, Old El Paso et Nature Valley**. L'entreprise dispose de 5 sites de production sur le territoire français (3 usines Yoplait, 1 usine Häagen Dazs près d'Arras et 1 usine Géant Vert dans les Landes) et d'un **centre R&D mondial** sur les produits laitiers basé à Vienne en Isère.

Pour accompagner notre croissance, nous recherchons de nouveaux talents qui partagent notre philosophie de « **Nourrir le monde avec des produits que les gens adorent** » et souhaitent rejoindre une société qui conjugue la force d'un groupe puissant et la convivialité d'une entreprise à taille humaine.

Notre volonté est de leur offrir des opportunités enrichissantes et de les intégrer dans une équipe dont la culture repose sur des valeurs fondées sur **l'innovation** permanente, **l'excellence**, la **passion** pour nos marques, le **respect de l'environnement** et le sens aigu de la **performance**.

Nous recherchons, pour conforter la présence en magasin de l'ensemble de nos marques des **promoteurs des ventes sur Nantes / Saint Nazaire**.

ÊTRE PROMOTEUR DES VENTES CHEZ GENERAL MILLS YOPLAIT C'EST :

Rattaché(e) au Manager Régional des Promoteurs des Ventes, vous contribuez à conforter la présence des marques sur le parc de magasins (hypermarchés et supermarchés) qui vous est confié.

Vous assurez dans les Hypermarchés de la bonne application des accords négociés par nos forces commerciales. Interlocuteur(trice) principal(e) des supermarchés vous négociez des actions susceptibles d'accroître notre chiffre d'affaires dans le respect de notre politique commerciale.

- Vos missions comportent des actions de merchandising en Hyper avant ouverture et des préconisations, négociations, analyses dans les Super.
- Vous veillez au réapprovisionnement du fond de rayon et des têtes de gondoles.
- Vous recommandez les niveaux de commandes pour éviter les ruptures.
- Vous relayez les opérations promotionnelles par une présence terrain.
- Vous êtes amené(e) ponctuellement à réaliser des réimplantations de nuit.





VOS ATOUTS :

De formation commerciale type Bac Pro, CAP, BTS ou DUT Force de Ventes, Action Commerciale ou équivalent, vous disposez de préférence d'une première expérience en Grande Distribution qui vous a familiarisé avec cet environnement. Vous avez le goût de la promotion de produits grande consommation. Notre environnement exigeant et qualitatif est de nature à intéresser des personnes désireuses de s'investir dans une activité prenante, impliquant autonomie, autodiscipline et sens du résultat.

Nous vous assurons d'une formation à nos produits et à nos méthodes de travail ainsi que d'un parcours évolutif permettant d'exprimer votre fibre commerciale.

Permis de conduire B valide obligatoire.

NOUS RETROUVER :

- Pour postuler : <http://smrtr.io/-WC>
- Pour en savoir plus sur General Mills Yoplait : <https://www.generalmills.fr/>

