



Technico-Commercial(e) CVC H/F

**Vous recherchez un poste alliant compétences techniques et commerce ?
Ne vous arrêtez pas en si bon chemin et poursuivez votre lecture, ce poste
peut être le nouveau challenge que vous attendez !**

Notre cabinet recrute, pour un de ses clients, société spécialisée dans la distribution et le dimensionnement de produits de traitement de l'air, leur futur(e) Technico-Commercial(e) CVC H/F.

Sur votre secteur, vous êtes en charge d'assurer la promotion et le développement de votre activité, auprès d'une clientèle d'installateurs exclusivement.

Vous réalisez à ce titre les missions suivantes :

- Prospection physique et téléphonique sur votre secteur,
- Rendez-vous de découverte et présentation de l'offre / du catalogue,
- Préparation d'offres tarifaires et négociation,
- Suivi du portefeuille clients existant et fidélisation.

Vos clients sont des installateurs pour des projets industriels ou tertiaires, majoritairement.

Vous vous posez certainement quelques questions...

Comment ? Poste à pourvoir en CDI à temps plein.

Où ? Secteur de Tours

Quand ? Dès que possible !

Pour combien ? Rémunération attractive, à définir selon l'expérience et les compétences.

Mais ce n'est pas tout... L'entreprise propose un véhicule de fonction (deux ou cinq places) et des primes.



Technico-Commercial(e) CVC H/F

PROFIL :

Vous êtes titulaire d'une formation technique en génie climatique, et/ou vous disposez d'une première expérience sur un poste similaire, dans le domaine CVC.

Vous possédez de très bonnes qualités relationnelles, et un réel sens du service client. Autonome et organisé(e), vous aurez à cœur de développer le secteur qui vous sera confié.

 La possession du permis B est obligatoire.

Le challenge vous intéresse ?



Cabinet Polygone RECRUTEMENT

Chloé BARRAudeau
Chargée de Recrutement



Cette opportunité vous intéresse ? N'hésitez plus
Envoyez-nous votre candidature :

recrutement1@polygone-rh.fr 02 30 31 00 37