

Commercial Sédentaire Barcelone ^{F/H}

Selectra facilite la comparaison et la souscription des contrats de la maison (énergie, télécoms). **Son ambition : rendre le monde moins cher, plus vert et plus clair.** Désormais **actif dans 15 pays**, Selectra a connu une croissance très rapide atteignant **115 millions de visiteurs** uniques par an sur ses sites web et une **équipe de 1100 personnes** principalement basée à Madrid.

Le Financial Times inscrit Selectra à plusieurs reprises au palmarès des startups européennes à la croissance la plus rapide (FT1000). Selectra est classée 102ème au dernier palmarès des **"Champions de la Croissance"** réalisé par Les Echos (2020). L'entreprise valorise fortement l'esprit entrepreneur et poursuit un plan de développement ambitieux.

Quel contrat ?

-Un **CDI** ou **CDD/stage**
d'au moins 6 mois

Où ça ?

- A **Barcelone** en
Espagne

Et les horaires ?

Contrat de **40h / semaine**

Le salaire ?

-**1232,69 € brut/mois**
+ primes (jusqu'à
1760 € brut/mois en
plus du fixe)

Votre Objectif ?

Vendre des contrats d'électricité et de gaz naturel aux particuliers, en choisissant des offres maximisant les gains de pouvoir d'achat pour le consommateur et minimisant l'impact sur l'environnement.



Le profil Recherché

- Vous maîtrisez parfaitement le français
- Être au téléphone ne vous fait pas peur et vous décrochez les appels plus vite que votre ombre
- Votre force de conviction est sans limites
- Vous avez un goût prononcé pour les challenges individuels et collectifs
- Vous êtes dynamique, motivé.e, persévérant.e, pédagogue et à l'écoute
- Nous recherchons avant tout des employé.e.s. motivé.e.s.
- Une première expérience dans la vente est un plus, mais ce n'est pas une exigence.

Votre mission ?

- Réceptionner les appels entrants
- Identifier et comprendre les besoins
- Informer les client.e.s sur les différentes possibilités qui s'offrent à eux et les orienter vers l'offre la plus adaptée
- Vendre le contrat le plus approprié
- Saisir la souscription et proposer des ventes additionnelles



Les Avantages

-Barcelone ! En plein centre ville, vous serez séduit.e par cette ville au climat de rêve et où chacun est le bienvenu

-Rémunération challengeante : 1232,69 € brut/mois + primes (jusqu'à 1760 € brut/mois en plus du fixe)

-Cours d'espagnol gratuits

-Prime de validation de période d'essai + assurance santé (sous conditions)

-Abonnements en salle de sport à prix réduit

Commercial Sédentaire Madrid ^{F/H}

Selectra facilite la comparaison et la souscription des contrats de la maison (énergie, télécoms). **Son ambition : rendre le monde moins cher, plus vert et plus clair.** Désormais **actif dans 15 pays**, Selectra a connu une croissance très rapide atteignant **115 millions de visiteurs** uniques par an sur ses sites web et une **équipe de 1100 personnes** principalement basée à Madrid.

Le Financial Times inscrit Selectra à plusieurs reprises au palmarès des startups européennes à la croissance la plus rapide (FT1000). Selectra est classée 102ème au dernier palmarès des **"Champions de la Croissance"** réalisé par les Echos (2020). L'entreprise valorise fortement l'esprit entrepreneur et poursuit un plan de développement ambitieux.

Quel contrat ?

-Un CDI ou CDD/stage d'au moins 6 mois

Où ça ?

- A Madrid en Espagne

Et les horaires ?

Contrat de 40h / semaine

Le salaire ?

- **1188,93 € brut/mois + primes** (jusqu'à **1800 € brut/mois** en plus du fixe)

Votre Objectif ?

Vendre des contrats d'électricité et de gaz naturel aux particuliers ou orienter le consommateur vers les différents fournisseurs d'accès à internet et de forfaits mobiles

TELECOM / Orienter le consommateur vers les différents fournisseurs d'accès à internet et de forfaits mobiles afin qu'il bénéficie de services de qualité et de prix compétitifs. Lui proposer des offres complètes tout en participant à la croissance du pôle via des challenges motivants

ENERGIE / Vendre des contrats d'électricité et de gaz naturel aux particuliers, en choisissant des offres maximisant les gains de pouvoir d'achat pour le consommateur et minimisant l'impact sur l'environnement (électricité verte = moins de CO2 et de déchets nucléaires).



Le profil Recherché

- Vous maîtrisez parfaitement le français
- Être au téléphone ne vous fait pas peur et vous décrochez les appels plus vite que votre ombre
- Votre force de conviction est sans limites
- Vous avez un goût prononcé pour les challenges individuels et collectifs
- Vous êtes dynamique, motivé.e, persévérant.e, pédagogue et à l'écoute
- Nous recherchons avant tout des employé.e.s. motivé.e.s.
- Une première expérience dans la vente est un plus, mais ce n'est pas une exigence.

Les Avantages

-Madrid ! Ville peu coûteuse, ensoleillée et agréable à vivre

-Rémunération challengeante : 1188,93 € brut/mois + primes (jusqu'à 1800 € brut/mois en plus du fixe)

-Cours d'espagnol gratuits

-Prime de validation de période d'essai + assurance santé (sous conditions)

-Abonnements en salle de sport à prix réduit



Votre mission ?

- Réceptionner les appels entrants
- Identifier et comprendre les besoins
- Informer les client.e.s sur les différentes possibilités qui s'offrent à eux et les orienter vers l'offre la plus adaptée
- Vendre le contrat le plus approprié
- Saisir la souscription et proposer des ventes additionnelles

Commercial Sédentaire Malaga ^{F/H}

Selectra facilite la comparaison et la souscription des contrats de la maison (énergie, télécoms). **Son ambition : rendre le monde moins cher, plus vert et plus clair.** Désormais **actif dans 15 pays**, Selectra a connu une croissance très rapide atteignant **115 millions de visiteurs** uniques par an sur ses sites web et une **équipe de 1100 personnes** principalement basée à Madrid.

Le Financial Times inscrit Selectra à plusieurs reprises au palmarès des startups européennes à la croissance la plus rapide (FT1000). Selectra est classée 102ème au dernier palmarès des **"Champions de la Croissance"** réalisé par les Echos (2020). L'entreprise valorise fortement l'esprit entrepreneur et poursuit un plan de développement ambitieux.

Quel contrat ?

- CDI ou CDD/stage d'au moins 6 mois

Où ça ?

- A Malaga, en Espagne

Et les horaires ?

Contrat de 40h/semaine

Le salaire ?

-1172,29 € brut/mois + primes (jusqu'à 1830 € brut/mois en plus du fixe)

Votre Objectif ?

Orienter le consommateur vers les différents fournisseurs d'accès à internet et de forfaits mobiles afin qu'il bénéficie de services de qualité à prix compétitifs. Lui proposer des offres complètes (internet/mobiles/TV) tout en participant à la croissance du pôle via des challenges motivants.



Votre mission ?

- Réceptionner les appels entrants (aucune prospection)
- Identifier et comprendre les besoins
- Informer les clients sur les différentes possibilités qui s'offrent à eux et les orienter vers l'offre la plus adaptée
- Vendre le contrat le plus approprié
- Saisir la souscription et proposer des ventes additionnelles



Le profil Recherché

- Vous maîtrisez parfaitement la langue de Molière : le verlan et le langage texto sont has-been
- Être au téléphone ne vous fait pas peur. Vous décrochez les appels plus vite que votre ombre
- Votre force de conviction est sans limites, des années que vous la peaufinez sur votre entourage
- Vous avez un goût prononcé pour les challenges individuels et collectifs
- Vous êtes dynamique, motivé.e, persévérant.e, pédagogue, à l'écoute... et encore, ce n'est que la face visible de l'iceberg

Les Avantages

-Malaga ! Vous serez séduit.e par cette ville peu coûteuse, à l'ambiance et au climat de rêve et où chacun est le bienvenu

-Rémunération challengeante : 1172,29 € brut/mois + primes (jusqu'à 1830 € brut/mois en plus du fixe)

-Prime de transport de 110,63 € brut mensuel

-Cours d'espagnol gratuits

-Abonnements en salle de sport à prix réduit

-Prime de validation de période d'essai + assurance santé (sous conditions)

Commercial Sédentaire Séville F/H

Selectra facilite la comparaison et la souscription des contrats de la maison (énergie, télécoms). **Son ambition : rendre le monde moins cher, plus vert et plus clair. Désormais actif dans 17 pays, Selectra a connu une croissance très rapide atteignant 270 millions de visiteurs uniques par an sur ses sites web et une équipe de 1500 personnes principalement basée à Madrid.**

Le Financial Times inscrit Selectra à plusieurs reprises au palmarès des startups européennes à la croissance la plus rapide (FT1000). Selectra est classée au dernier palmarès des "Champions de la Croissance" réalisé par les Echos (2021). L'entreprise valorise fortement l'esprit entrepreneur et poursuit un plan de développement ambitieux.

Quel contrat ?

-Un **CDI** ou **CDD/stage** d'au moins 6 mois

Où ça ?

- A **Séville** en Espagne

Et les horaires ?

Contrat de **40h** / semaine

Le salaire ?

-1166.67€ brut/mois + primes (jusqu'à 1950 € brut/mois en plus du fixe)

Votre Objectif ?

Vendre des contrats d'électricité et de gaz naturel aux particuliers, en choisissant des offres maximisant les gains de pouvoir d'achat pour le consommateur et minimisant l'impact sur l'environnement.



Votre mission ?

- Réceptionner les appels entrants
- Identifier et comprendre les besoins
- Informer les client.e.s sur les différentes possibilités qui s'offrent à eux et les orienter vers l'offre la plus adaptée
- Vendre le contrat le plus approprié
- Saisir la souscription et proposer des ventes additionnelles

Le profil Recherché

- Vous maîtrisez parfaitement le français
- Être au téléphone ne vous fait pas peur et vous décrochez les appels plus vite que votre ombre
- Votre force de conviction est sans limites
- Vous avez un goût prononcé pour les challenges individuels et collectifs
- Vous êtes dynamique, motivé.e, persévérant.e, pédagogue et à l'écoute
- Nous recherchons avant tout des employé.e.s. motivé.e.s.
- Une première expérience dans la vente est un plus, mais ce n'est pas une exigence.

Les Avantages

- Séville ! En plein centre ville, vous serez séduit.e par cette ville au climat de rêve et où chacun est le bienvenu
- Rémunération challengeante :
1166.67€ brut/mois + primes (jusqu'à 1950 € brut/mois en plus du fixe)
- Cours d'espagnol gratuits
- Prime de validation de période d'essai + assurance santé (sous conditions)
- Abonnements en salle de sport à prix réduit



Commercial Sédentaire Valence ^{F/H}

Selectra facilite la comparaison et la souscription des contrats de la maison (énergie, télécoms). Son ambition : rendre le monde moins cher, plus vert et plus clair. Désormais actif dans 17 pays, Selectra a connu une croissance très rapide atteignant 270 millions de visiteurs uniques par an sur ses sites web et une équipe de 1500 personnes principalement basée à Madrid.

Le Financial Times inscrit Selectra à plusieurs reprises au palmarès des startups européennes à la croissance la plus rapide (FT1000). Selectra est classée au dernier palmarès des "Champions de la Croissance" réalisé par les Echos (2021). L'entreprise valorise fortement l'esprit entrepreneur et poursuit un plan de développement ambitieux.

Quel contrat ?

- Un CDI ou CDD/
stage d'au moins 6 mois

Où ça ?

- A Valence en Espagne

Et les horaires ?

- Contrat de 40h / semaine

Le salaire ?

- 1166,67€ brut/mois + primes
(jusqu'à 1950 € brut/mois en plus du fixe)

Votre Objectif ?

Vendre des contrats d'électricité et de gaz naturel aux particuliers, en choisissant des offres maximisant les gains de pouvoir d'achat pour le consommateur et minimisant l'impact sur l'environnement.



Votre mission ?

- Réceptionner les appels entrants
- Identifier et comprendre les besoins
- Informer les client.e.s sur les différentes possibilités qui s'offrent à eux et les orienter vers l'offre la plus adaptée
- Vendre le contrat le plus approprié
- Saisir la souscription et proposer des ventes additionnelles

Le profil Recherché

- Vous maîtrisez parfaitement le français
- Être au téléphone ne vous fait pas peur et vous décrochez les appels plus vite que votre ombre
- Votre force de conviction est sans limites
- Vous avez un goût prononcé pour les challenges individuels et collectifs
- Vous êtes dynamique, motivé.e, persévérant.e, pédagogue et à l'écoute
- Nous recherchons avant tout des employé.e.s. motivé.e.s.
- Une première expérience dans la vente est un plus, mais ce n'est pas une exigence.

Les Avantages

- Valence ! En plein centre ville, vous serez séduit.e par cette ville au climat de rêve et où chacun est le bienvenu
- Rémunération challengeante : 1166,67€ brut/mois + primes (jusqu'à 1950 € brut/mois en plus du fixe)
- Cours d'espagnol gratuits
- Abonnements en salle de sport à prix réduit
- Prime de validation de période d'essai + assurance santé (sous conditions)

