

Manpower Cabinet de Recrutement de Nantes, recherche pour l'un de ses clients, **un Technico-commercial sédentaire H/F en CDI à Nantes (44)**.

Notre client propose des solutions pour les systèmes de chauffage. Sur un positionnement premium, il fabrique, commercialise, met en œuvre et assure le service après-vente de l'ensemble de leur gamme de produits (brûleurs, chaudières, systèmes solaires, pompes à chaleur).

Au sein de son agence située à Nantes, **vos principales missions sont les suivantes** :

Activité commerciale :

- Vous assistez les commerciaux dans l'élaboration d'offres dans le domaine des brûleurs, chaudières, systèmes solaires et pompes à chaleur
- Vous effectuez le suivi des commandes et des livraisons en liaison avec le siège et les clients.
- Vous suivez administrativement les clients du secteur affecté, vous aurez en charge la rédaction et la relance des offres de prix

Activité technique et SAV :

- Vous êtes amené à vendre des pièces détachées au comptoir (brûleurs, chaudières, systèmes solaires, pompes à chaleur)
- Vous transmettez des informations aux technico-commerciaux itinérants, aux gestionnaires SAV et aux techniciens
- Vous procédez au chiffrage des devis d'interventions, en soutien, si besoin

Activité administrative :

- Vous assurez le suivi administratif du chiffre d'affaires journalier, des factures clients et fournisseurs, vous contrôlez les décomptes de frais

Votre profil

Très motivé(e) par les activités de service, **vous justifiez d'une formation technique de niveau Bac +2/+3 en génie thermique, climatique, énergétique ou électrotechnique**, qui sera complétée par une solide formation interne aux produits de notre client. **Une première expérience professionnelle « relation client » de 2/3 années en BtoB est souhaitée. Le poste est également ouvert à de jeunes diplômés(es) désirant s'orienter vers la relation clients.**

Votre passion pour la technique, votre autonomie, votre disponibilité, votre esprit d'initiative et vos qualités relationnelles reconnues, garantiront votre réussite.