

Sales Development Representative – SDR (H/F)

CDI • Carquefou

EXPLORE en quelques mots

EXPLORE est un acteur leader dans le développement de solutions de data intelligence BtoB. Nous produisons des données à forte valeur ajoutée pour accompagner le développement commercial des entreprises, faciliter leurs analyses de marchés et optimiser leur connaissance clients. Nous comptons aujourd'hui plus de 1 500 clients et près de 35 000 utilisateurs dans les univers de l'Immobilier, la Construction, l'Énergie, l'Environnement et des Services à l'entreprise.

Rejoindre EXPLORE, c'est saisir l'opportunité de vous épanouir au sein d'une entreprise en forte croissance avec une qualité de vie au travail que vous ne trouverez pas ailleurs !

Descriptif du poste

Au sein de notre équipe Commerciale, vous mettrez en œuvre les missions suivantes :

- Qualification de cibles & interlocuteurs
- Identification et traitement des leads issus de votre prospection/ demandes entrantes/ contacts LinkedIn sur un portefeuille dédié
- Qualification des projets/compréhension des enjeux du prospect/identification du potentiel Win/Win
- Argumentation et traitements des objections auprès d'interlocuteurs de haut niveau / comptes à haut potentiel
- Prise de rendez-vous pour notre force commerciale pour de nouvelles opportunités Business
- Participation aux réunions commerciales hebdomadaires
- Présentation de nos solutions lors de salons professionnels
- Assurer une parfaite complétude de notre CRM Hubspot

Un aperçu du poste en vidéo : <https://youtu.be/k-KSiV0iTI8>

Ce poste est fait pour vous si...

- Vous disposez d'une formation supérieure (minimum Bac+2)
- Vous êtes détenteur/trice d'une première expérience réussie en relation client B-to-B, de préférence dans le secteur des services
- Vous avez un état d'esprit tourné sur le collectif et le partage d'expériences, vous faites preuve d'une écoute active et de persévérance
- Vous avez l'esprit d'équipe
- Vous êtes organisé(e) et vous disposez d'excellentes capacités relationnelles à l'oral et à l'écrit.
- Vous êtes tenace et rigoureux
- Vous êtes très à l'aise avec l'outil informatique et maîtrisez la suite Office

Nos avantages

- Titres restaurant
- Complémentaire Santé/Prévoyance
- Comité d'entreprise
- Prime Vacances
- Remboursement à 50% des titres de transports

En bonus

- Flexibilité dans l'organisation de votre travail grâce à la mise en place d'un Accord Télétravail
- Équilibre vie pro et vie perso respecté
- Cadre de travail agréable, aménagé en flex-office
- Frigo connecté, alimenté quotidiennement
- *Kiné présent 2 fois par mois pour des séances de 20 min de détente*

Derniers détails

- Salaire fixe + variable
- Lieu de travail : 44 CARQUEFOU
- Type de contrat : CDI
- Horaires : (35 heures hebdo)
- Date de début de contrat : ASAP
- Secteur d'activité : Études de marché et sondages

Comment se déroule le process de recrutement ?

1. Pas besoin de lettre de motivation !

En plus de votre CV, l'essentiel est de répondre en quelques lignes à ces 3 questions :

- Qu'avez-vous compris de notre activité ?
- Pourquoi souhaitez-vous rejoindre notre équipe ?
- Pourquoi êtes-vous la personne idéale pour ce poste ?

Pour candidater : recrutement@explore.fr

2. Si votre profil est retenu...

Vous aurez un échange téléphonique de 10 min avec notre Chargée de développement RH.

3. Si vous validez la première étape...

Vous passerez un entretien en face à face ou en Visio avec le manager de l'équipe, notre RRH et notre Chargée de développement RH.

Un petit récapitulatif de l'entretien vous sera demandé par mail.

Nous vous adresserons également des tests (personnalité et raisonnement), si cela est nécessaire.

Nous reviendrons vers vous, quelle que soit notre décision, car on sait qu'un feedback personnalisé, ça permet toujours d'avancer !