



Le Maguer Consulting

Chargé(e) de clientèle / Account Manager

Si vous êtes un(e) chargé(e) de clientèle qui souhaite faire avancer sa carrière en travaillant avec une société informatique de renommée mondiale, nous aimerions vous connaître !

Nos employés sont des gens ouverts d'esprit, sociables et proactifs, axés sur les affaires et ayant un vif intérêt pour l'informatique. En tant que membre de notre entreprise, vous aurez l'opportunité de faire carrière dans une entreprise internationale en croissance continue basée dans le centre ensoleillé de Barcelone (Espagne).

Un jour typique :

Vous maintiendrez une communication constante avec les clients dont vous êtes responsable afin de les aider à augmenter leurs ventes.

Vous ferez cela en :

- Maintenant un contact étroit et en établissant des relations durables avec les principaux décideurs
- Informant régulièrement les entreprises des campagnes de marketing et des promotions en cours
- Agissant comme le point de contact clé pour tous les besoins de vos clients
- Aidant vos clients à identifier de nouvelles opportunités commerciales

Ce que nous vous offrons :

- Horaire : du lundi au vendredi, 39 heures par semaine
- Un contrat à long terme
- Excellente formation continue et mentorat
- Forfait déménagement (si vous habitez à l'étranger)

Ce que vous nous apportez :

- Une solide expérience en vente avec une expérience de la gestion de vos propres clients et comptes
- Une approche stratégique des affaires
- La capacité de communiquer avec des contacts d'affaires de tous niveaux

Envoyez votre CV et LM à jobs@lemaguerconsulting.com

*** Les processus de recrutement et les personnes qui y participent (recruteurs et chefs de projet) ne discrimineront aucune candidature en raison de l'âge, du handicap, de l'appartenance ethnique, de la situation familiale, du sexe, de la nationalité, de l'idéologie, de l'orientation politique, de la race, de la religion et de l'orientation sexuelle ***