



ACHETEUR COMMERCIAL SÉDENTAIRE H/F

MISSION

Au sein des Achats, vous développez votre portefeuille de fournisseurs :

- Vous prospectez les fournisseurs de la base de données qui vous est confiée (votre « pépite »), composée de :
 - distributeurs (GSA, GSS, Vente à Distance, E-commerce...),
 - fabricants,
 - importateurs,
 - grossistes...
- Vous identifiez les besoins de vos clients (lots invendus, surstocks...), et faites la promotion de nos solutions innovantes de revalorisation de leurs stocks
- Vous négociez les propositions commerciales (prix, quantités, délais, transport, modalités de paiement...) sur la base des éléments fournis par les équipes marketing
- Vous gérez les aspects logistiques de l'achat (transport, licences, douane...) des lots négociés avec les fournisseurs
- Vous vous déplacez régulièrement sur le terrain (en moyenne 1 semaine/mois), développez une relation commerciale pérenne avec vos interlocuteurs, fidélisez et développez ainsi votre portefeuille.

Vos moyens :

Vous intégrez l'univers NOZ par un parcours de formation à nos métiers, outils, et techniques commerciales.

Vous montez progressivement en compétences au sein d'une équipe existante (5 à 8 pers), avec l'accompagnement d'un expert métier.

Vous participez à différents workshops et challenges commerciaux menés par Erwan notre animateur fétiche.

PROFIL RECHERCHÉ

Dynamisme, esprit de conquête, motivation et détermination : ce sera votre personnalité qui fera la différence !

Poste basé à Laval (53) sur le Campus de l'Univers NOZ



UN ESPRIT

DES TALENTS